

Currículum vitae

Español



Tomás Gauthier
Jefe de Soporte
Comercial

7 años
de experiencia

✉ tomas@gauthier.cl

☎ +56 9 7999 4953



Ingeniero Comercial con especialidad en Marketing e Innovación, con más de 7 años de experiencia en negocios B2B de consultoría y auditoría.



Experiencia

Identificación de propuestas de valor, mercados target y otros elementos esenciales en la definición y desarrollo de productos.

Liderar equipo de Analistas y Account managers para gestión de cuentas prioritarias de la firma.

Apoyo, diseño y coordinación de estrategias Go to Market, para nuestras unidades de negocio.

Soporte Estratégico Comercial, análisis de cartera de clientes y reportabilidad nacional e internacional.

Encargado del proyecto de implementación de Oracle CRM a nivel nacional.



Hitos

Soporte y participación en la creación, diseño y gestión del área comercial en Deloitte Chile. Liderar y gestionar la implementación de CRM y el proceso de Capacitación, aumentando el uso en 35% en el último año.

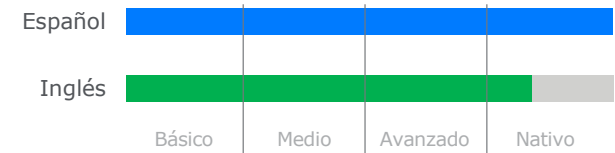


Aptitudes y conocimientos adicionales

Manejo de Excel, Word y Power Point, nivel avanzado.
Programación HTML 5 y Bootstrap, nivel medio.
Curso de Dirección de Arte y Redacción Publicitaria.



Idiomas



First Certificate Exam – B+
ETAPP (National English Test for Professional and Academic Purposes), 88%.



Educación y certificaciones

Ingeniero Comercial de la Universidad Diego Portales.
Coach Ontológico certificado en Newfield Network.
Diplomado en Innovación y Emprendimiento de la Pontificia Universidad Católica de Chile (en curso).



Proyectos personales

- **Business Hackers:** Iniciativa personal de coaching para equipos, utilizando la experiencia del Coaching Ontológico para fortalecer los vínculos en los Equipos de Emprendedores
- **Coaching Experience:** publicaciones acerca de la importancia del propósito en la vida y en el trabajo, además de otros escritos sobre mi experiencia como Coach Ontológico.